

Comisioane din vânzările cu amănuntul

Comisioanele sunt câștigate din articolele vândute cu amănuntul.
Nu se plătesc comisioane pentru articolele din Pro Shop.

Toate vânzările de produse (PV)	15% din toate PV (noi și recurente)
Prima comandă a unui client nou	bonus de 15%

 **Notă:** Comisioanele din vânzări cu amănuntul nu se aplică la pachetele de înscriere sau articolele achiziționate din Pro Shop. 100 PV noi din sponsorizarea unui petPro nou cu un pachet de produse sunt acordate sponsorului acelui petPro.

*Prima comandă a clientului trebuie să fie prima comandă pe care clientul de retail a plasat-o vreodată la pawTree. Primele comenzi de la un petPro nou nu se califică.

Bonusuri de Putere în Vânzările cu Amănuntul (RPB)

RPB necesită cel puțin 100 NPV pentru a câștiga un nivel de bonus, conform tabelului de mai jos:

Când PV total este...	Comisioane adiționale din vânzări cu amănuntul	Comisioane totale plătite*
\$500 - \$999,99	5%	20%*
\$1.000 - \$1.999,99	10%	25%*
\$2.000 și mai mult	15%	30%*

*Reprezintă comisionul calificat pentru Bonusul de Putere în Vânzările cu Amănuntul + comisionul standard din vânzările cu amănuntul (15%).

Bonus Paw Points

PawPoints pot fi utilizați pentru a achiziționa articole eligibile.

Pentru fiecare 5 înscrieri noi în Paw Club*
într-o lună calendaristică 600 paw points câștigați

*Numărul de înscrieri Paw Club pentru Paw Points este cumulativ pe parcursul unei luni calendaristice. Numărul de înscrieri în Paw Club începe de la zero în prima zi a lunii, iar calificările se acumulează pe parcursul acelei luni calendaristice. Nu există o limită pentru numărul de Paw Points pe care un petPro le poate câștiga într-o lună calendaristică.

Bonusuri pentru Pachetele de Produse

Bonusurile sunt plătite pentru Pachetele de Produse eligibile* cu înscrierea unui petPro nou.

Best Seller sau Construiește-ți propriul pachet de produse	Sponsor:50\$	Director Senior \$15	Vice Președinte \$15
Pachetul Ultimate	Sponsor:75\$	Director Senior \$25	Vice Președinte \$25

*Pachetele de produse eligibile pot varia în funcție de lună/trimestru. Verificați ofertele curente de pachete de produse pentru detalii.

Construiește					Ghidează			
PAID-AS TITLE	Senior petPro	Director	Senior Director	Executive Director	Vice President	1 Star Vice President	2 Star Vice President	3 Star Vice President
VOLUME	\$250 PV	\$500 PV \$1,000 DV	\$750 PV \$2,000 DV	\$1,000 PV \$4,000 DV \$2,000 MVR	\$1,500 PV \$300 New PV3 \$8,000 DV \$4,000 MVR	\$1,500 PV \$300 New PV3 \$16,000 DV \$8,000 MVR	\$1,500 PV \$300 New PV3 \$40,000 DV \$20,000 MVR	\$1,500 PV \$300 New PV3 \$100,000 DV \$50,000 MVR
LEG REQUIREMENT	1 Active Leg	2 Active Legs	2 Active Legs	3 Total Legs: 2 Active Legs + 1 Builder Leg	4 Total Legs: 2 Active Legs + 2 Builder Legs	4 Total Legs: 1 Active Leg + 2 Builder Legs + 1 (VP+) Leg	4 Total Legs: 2 Builder Legs + 2 (VP+) Legs	4 Total Legs: 2 VP + Legs + 2 (1 Star+) + Leg

Toate supracomisiunile de nivel și volum sunt plătite pe baza volumului comisionabil (CV)

LEVEL 1	4%	6%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
LEVEL 2			2%	4%	5%	5%	5%	5%
GROUP VOLUME OVERRIDE					1%	1%	1%	1%
GEN 1 LEADERSHIP OVERRIDE					1%	2%	3%	3%
GEN 2 LEADERSHIP OVERRIDE					1%	1%	2%	3%
GEN 3 LEADERSHIP OVERRIDE								2%
ACHIEVEMENT BONUS				\$400*	\$500*			

*Bonusurile pentru realizările Executive Director și VP se plătesc în 2 tranșe. Prima jumătate se plătește în luna promovării, iar a doua jumătate în luna următoare, dacă petPro-ul menține noul titlu (sau mai mare) ca statut plătit în acea lună.

Î: Se câștigă comisioane pentru achizițiile personale?

R: Da, toate produsele de retail achiziționate se califică pentru comisioane din vânzările de retail.

Î: Când se plătesc comisioanele?

R: Comisiunile sunt procesate de două ori pe lună. Prima plată (depozitată până pe 23) este pentru activitatea desfășurată între 1 și 15 ale lunii. A doua plată (depozitată până pe 8) este pentru activitatea desfășurată între 16 și sfârșitul lunii, plus orice calificări de comision acumulate pentru întreaga lună.

Prima tranșă

15% Comisioane de Vânzări Retail 15% Bonusuri pentru Clienți Noi
Bonusuri pentru pachetele de produse (doar pentru sponsori)

A doua tranșă

- 15% Comisioane de Retail
- Toate bonusurile pentru pachetele de produse
- Bonusuri și recompense Fast Start
- Bonusuri de sponsorare corespunzătoare Fast Start
- 15% Bonusuri pentru Clienți Noi
- Plată pentru activitatea din întreaga lună
- Bonusuri de putere în retail
- Supracomisioane pentru volumul de grup
- Supracomisioane leadership GEN 1-3
- Supracomisioane nivel 1 și 2

Activ: Pentru a fi considerat activ, un petPro trebuie să mențină cel puțin 100 USD în volum personal (PV) sau să fie în luna de înscriere și să fi achiziționat un pachet de produse calificat.

Picioare active: Un picior activ începe cu primul petPro de nivel 1 și întreaga lor echipă în aval, unde cel puțin o persoană este considerată activă.

Picior de constructor: Un picior cu cel puțin 1 petPro activ de nivel 1 și cel puțin 1.000 DV în acel picior.

Titlu de carieră: Titlul de carieră este recunoașterea ta sau cel mai înalt titlu pe care l-ai atins. Acesta nu se schimbă decât în caz de promovare sau retrogradare. Te rugăm să te referi la politicile și procedurile oficiale pentru informații despre regulile de retrogradare.

Volum comisionabil (CV): CV este volumul pentru care se plătesc comisioane. Toate produsele au un CV de 50% din prețul de vânzare cu amănuntul.

Comisioane eligibile: Toți petPros care nu au fost anulați sau retrogradați sunt eligibili să primească plăți din comisioane.

Grup în aval: Grupul din aval reprezintă petPros-ul pe care îl sponsorizezi și echipele conduse de aceștia, indiferent de adâncimea nelimitată.

Volum în aval (DV): Volumul în aval este volumul calificat total (QV) din echipa ta în aval, indiferent de titluri. Toți petPros din organizația ta sunt incluși.

EZ Ship: EZ Ship este o comandă automată care este configurată pentru a fi expediată recurent.

Generație: O generație este un grup în aval. O generație începe cu un Vicepreședinte (sau un titlu superior), pe baza titlului de carieră. Include toată echipa lor, până la, dar fără a include următorul Vicepreședinte (sau titlu superior), pe baza titlului de carieră.

Grup: Grupul tău, cunoscut și ca echipa personală, include toți cei din organizația ta, până la, dar fără a include următorul Vicepreședinte (sau titlu superior), pe baza titlului de carieră. Grupurile din aval, care înseamnă grupuri care aparțin altora din echipa ta, sunt numite „generații.”

Volum de grup (GV): GV este volumul PV din tine și toți cei din grupul tău personal. Vicepreședinții (sau un titlu superior, pe baza titlului de carieră) din avalul tău nu sunt incluși în volumul de grup, cu excepția lunii în care sunt promovați la Vicepreședinte.

Picior (Leg): Un picior începe cu un petPro de nivel 1 și include toți petPros din aval. Poți avea câte picioare dorești, în funcție de câți petPros de nivel 1 ai.

Nivel (Level): Un nivel este poziția unui petPro în aval, în raport cu un alt petPro de nivel superior sau din aval. petPros-ul pe care l-ai sponsorizat personal este de nivelul unu. petPros-ul sponsorizat de petPros-ul tău de nivel unu este de nivelul doi.

Regula volumului maxim (MVR): Pentru scopurile de calificare, până la suma specificată din DV din orice picior individual din echipa unui petPro poate fi considerată pentru cerința DV. Nu mai mult de 50% din DV poate proveni dintr-un singur picior.

Volum personal nou (NPV): Volumul personal nou (NPV) este orice volum personal (PV) obținut de la un client nou pentru prima dată. Aceasta include volumul din pachetele de produse de la petPros noi sponsorizate personal. Prima dată când o comandă EZ Ship este expediată unui client nou, este considerată NPV. Comenzile ulterioare EZ Ship și comenzile non-EZ Ship sunt considerate PV, dar nu NPV.

NPV PV3 nou: Noul NPV combinat al unui Vicepreședinte din perioada curentă plus cele două perioade anterioare. Cu alte cuvinte, este un volum nou de NPV pe 3 luni.

Titlul de plată (Paid as Title): Ești plătit conform titlului pentru care te califici în timpul perioadei. Dacă într-o perioadă nu te califici pentru titlul tău de carieră, vei fi plătit la titlul inferior pentru care te califici în timpul acelei perioade. Ți păstrezi titlul de carieră, dar ești plătit conform titlului pentru care te califici efectiv.

Paw Club: Când un client are o comandă activă EZ Ship, devine automat membru Paw Club. Pentru mai multe informații despre beneficiile Paw Club, accesează secțiunea Pro Office.

pawPay Account: Contul pawPay este locul unde compania depune comisioanele câștigate. Un petPro trebuie să își configureze contul pawPay pentru a distribui fondurile la instituția financiară dorită sau la cardul de debit pawTree.

Paw Points: Paw Points sunt puncte de loialitate acordate membrilor Paw Club atunci când aceștia achiziționează produse. Paw Points pot fi cheltuite pentru unele, dar nu toate, produsele din catalog. Elementele eligibile pentru răscumpărarea punctelor sunt indicate în catalogul online. Paw Points pot fi, de asemenea, creditate conturilor petPro pentru unele campanii promoționale și recompense pentru clienți.

Volum personal (PV): Volumul personal (PV) este volumul tău calificat total (QV) din comenzile plasate personal de tine sau de clienții tăi. Include vânzările personale din PV nou, precum și volumul EZ Ship recurent și comenzile pentru pachetele de produse calificate PV.

Pachet de produse: Un pachet de produse este un pachet de înscriere care include produse care pot fi utilizate pentru uz personal sau rețea personală. Nu toate pachetele de înscriere sunt pachete de produse, dar sunt indicate ca atare atunci când sunt.

Comisioane din retail: Comisioanele din retail sunt un procent din PV-ul aplicabil.

Bonusuri de putere în retail (RPB): Un bonus de putere în retail este un comision suplimentar obținut la niveluri de vânzări progresive. Eligibilitatea și cerințele de calificare sunt definite în documentul planului de compensare.

Upline: Upline-ul tău include sponsorul tău și pe oricine din genealogia ta deasupra acestuia.